

Marc Müller, Président du CMPPR

Marquons des points, comme au football



Ce soir, j'ai regardé la demi-finale entre l'Espagne et la Russie, même si je ne suis pas vraiment un mordu de football. Incarnant à la fois l'art et la culture du jeu, les espagnols ont maîtrisé leurs adversaires et les ont littéralement menés au pied du mur. Hier je n'ai vu que les dix dernières minutes de l'autre demi-finale: la Turquie, qui avait failli être exclue au tour précé-

dent contre la Suisse, a dominé la grande Allemagne. L'Allemagne, à vrai dire inférieure, a finalement gagné avec de la chance, comme cela arrive si souvent.

Aujourd'hui j'ai pris part à l'assemblée des délégués de la FMH. Malgré les 33°C dans la salle j'ai été parfois parcouru de frissons en apprenant la quantité de «chantiers» désagréables en cours.

- La CTM se défend becs et ongles contre l'augmentation des points tarifaires convenue par contrat, bien que la limite d'intervention ait crevé largement et depuis longtemps le plancher fixé.
- Malgré le fait que le renforcement de la médecine de premier recours ait été admis, du bout des lèvres il est vrai, le projet de révision de la Liste des analyses constitue toujours une menace d'échec financier, de quelque manière que l'on effectue les calculs.
- Et de plus, les marges risquent d'être raccourcies substantiellement lors de la dispensation directe de médicaments. Le travail des médecins n'est pas assez rémunéré.

Que pouvons-nous faire? Rester figés comme des statues et laisser faire le destin?

Je proposerais de prendre exemple sur les footballeurs:

- affronter la CTM avec élan, volonté et confiance en soi comme l'équipe de Turquie alors qu'elle se trouvait affaiblie par des remplaçants, et faire aboutir l'augmentation des points tarifaires,
- convaincre les politiciens et l'OFSP, à l'image de l'équipe espagnole, avec leur raffinement, leur virtuosité technique (avec de bons arguments et des chiffres encore meilleurs) et leur cœur dans l'action,
- poursuivre notre objectif fixé pour la dispensation directe de médicaments avec ténacité, cohésion et endurance, comme l'a fait l'équipe allemande en route vers la finale.

Si nos partenaires (ou adversaires) de négociation ont regardé un tant soit peu de football, ils doivent saisir immédiatement ces parallèles, et comprendre rapidement que nous atteindrons nos buts même contre des adversaires acharnés. Et nous n'avons même pas besoin d'invoquer la chance (des allemands) ...

Et dire qu'on affirme toujours que le football ne sache éveiller en l'homme que des élans puérils ...

Allez les toubibs! Hopp Dökter!
